

カリスマ経営から組織経営へ

経営トップ講義 @県立大 2019~20

「ビジネス経済の実践」要旨

(13)



「家族や友人に誇れる仕事をしてほしい」と話す坂口代表
=県立大佐世保校(山下哲嗣撮影)

ハウステンボス
代表取締役社長
さかべち かつひこ
坂口 克彦氏(64)

前社長はハウステンボス(HTB)の親会社で旅行大手エイチ・アイ・エス(HIS)の澤田秀雄会長兼社長。2010年に就任し、開業以来18年連続で赤字だった業績を黒字に転換させた。歌劇団やイルミネーションなどを企画。急激に成長し、全国でも有名になった。

16年に熊本地震があり、九州全体で観光客が減った。それでも増収増益をするために入場バスポートを値上げ

納得し、誇れる仕事を

そこで、昨年10月にバスポートを改革した。今まで別料金だった施設をバスポートで利用可能に。観覧車やゴンドラ、アトラクションなどの利用者が増えた。さらに、たくさんの写真を撮り、会員制交流サイト(SNS)で拡散してくれるようになった。再入場意欲、推薦意欲は着実に上がっている。マーケティング機能も強化した。澤田さんは注目を集めている天才。「オンライン」や「世界」の企画をたくさん打ち出している人がたくさんいた。パートナーなのに、なぜ追加料金を取るのかと思い、自信を持つて仕事ができていなかつた。でも、自分の考えを持つた。でも、自分の考えを持つた。どちらがたくさんいた。パートナーなのに、なぜ追加料金を取るのかと思い、自信を持つて仕事ができていなかつた。

(湯村高大)
||おわり||

し、アトラクションなどで追加料金を取るようになった。追結果、来場者や年間パスポート会員は減少した。

私はユニ・チャームで約36年働き、14年にHISに入った。19年1月にHTBの最高人事責任者になり、5月に社長に就任した。就任前、社員140人と面

とか。何がすごいのか伝わるようになつたほうがいい。お客様の声を聞こうと、お客様の声を直接聞いています。そこから改善している。開園時には入り口に立ち、お客様の声を直接聞いています。だから、社員は澤田さんの言ふことを聞くだけで、思考停止になつていると思つつい人がいる。情報の出し方をする工夫する必要があると思う。そして、家族や友人に誇れる仕事をしてほしい。納得していないと、失敗しても反省せず、成長しない。そして、家族や友人に誇れる仕事をしてほしい。会社の価値や顧客満足のレベルを決めるのは、社長ではなく現場のスタッフだ。長崎の人々が郷土の誇りだと思い、応援してくれれるようなテーマパークにしたい。